

Kern Gruppe.

Your technology partner.

Worldwide.

One Platform One Company

DoXnet Herstellervortrag 2021



Agenda

- Die Kern Gruppe
- Herausforderung in bestehenden Märkten
- Strategie der Kern Gruppe
- Neue Märkte und neue Herausforderungen
- Lösungen und Kundennutzen



Die Kern Gruppe

kern



Firmen- und Produktionsstandorte



Konolfingen: Verwaltung



Stalden:
Entwicklung/Produktion



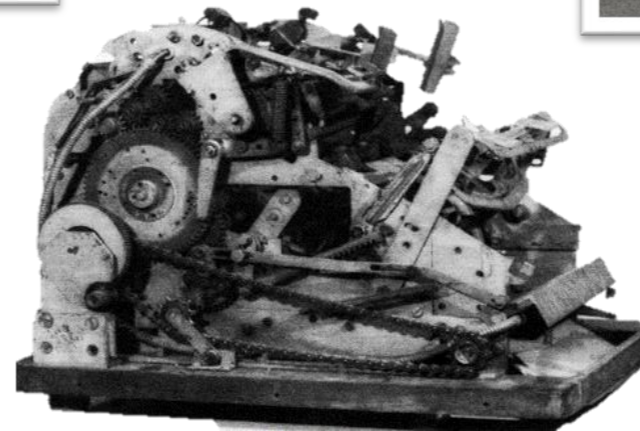
Villanueva del
Pardillo / Spanien

- Mitarbeitende: rund 750
- Tochtergesellschaften: 7
- Vertriebspartner: 50

Herausforderung in bestehenden Märkten



Herausforderung in bestehenden Märkten

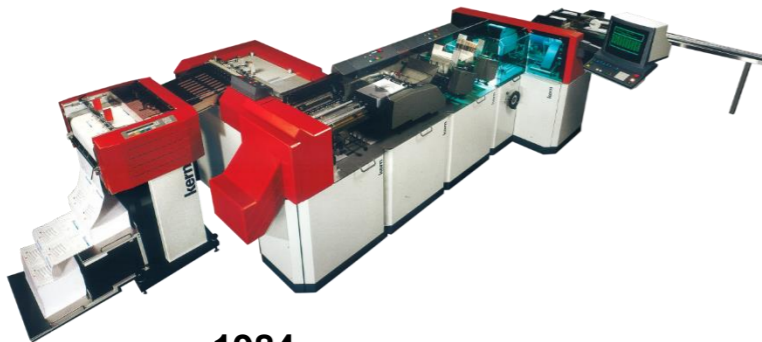


1947

Herausforderung in bestehenden Märkten



1951
T-Linie



1984
Multimailer Kern 2000



2014
Kuvertiersystem Kern 3600



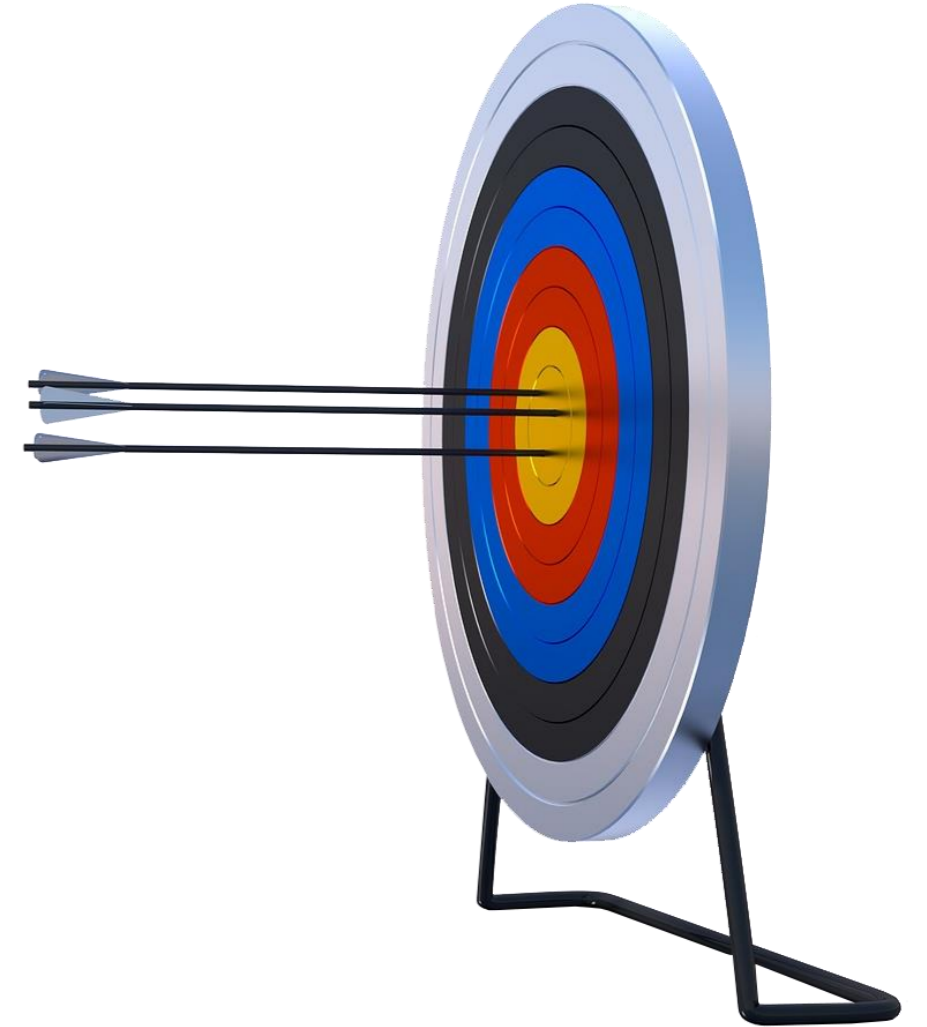
2003
Kuvertiersystem Kern 2600

Herausforderung in bestehenden Märkten



Herausforderung in bestehenden Märkten

- Markt verändert sich
- Konsolidierung der Marktteilnehmer
- Digitalisierung schreitet voran
- Applikationen werden kleiner und individueller
- Preisdruck steigt
- Produktzyklen werden kürzer
- ABER, es gibt auch Chancen

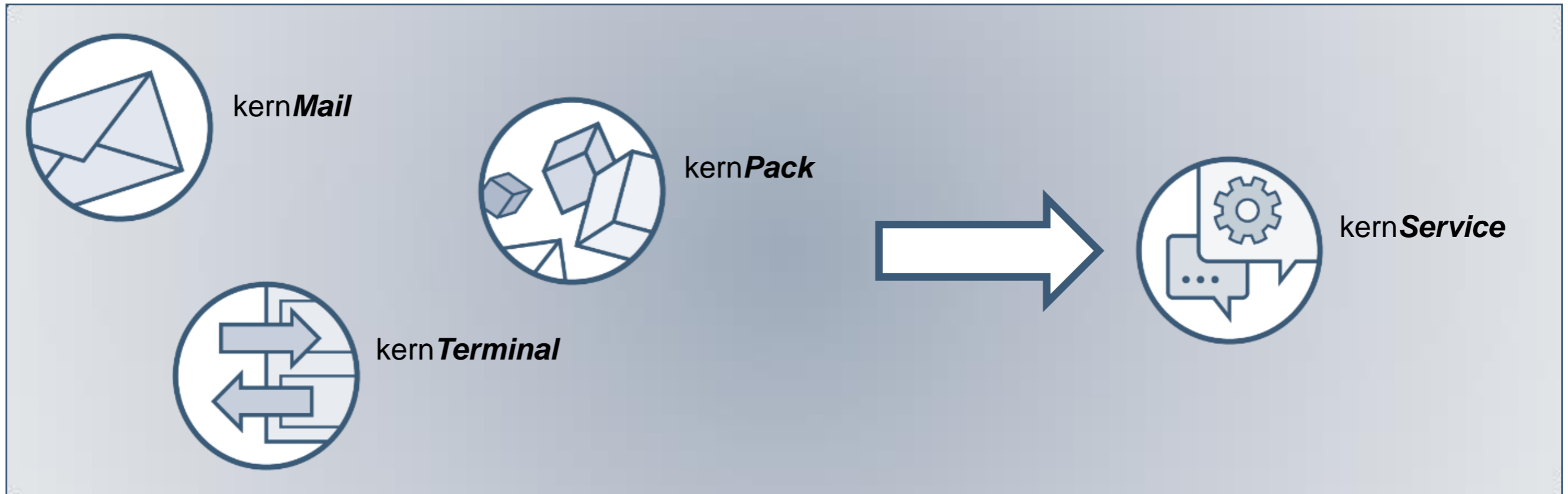


Strategie der Kern Gruppe



Kuvertieren, verpacken, empfangen mit allumfassenden Serviceleistungen

- Innovative Lösungen von der ersten bis zur letzten Meile

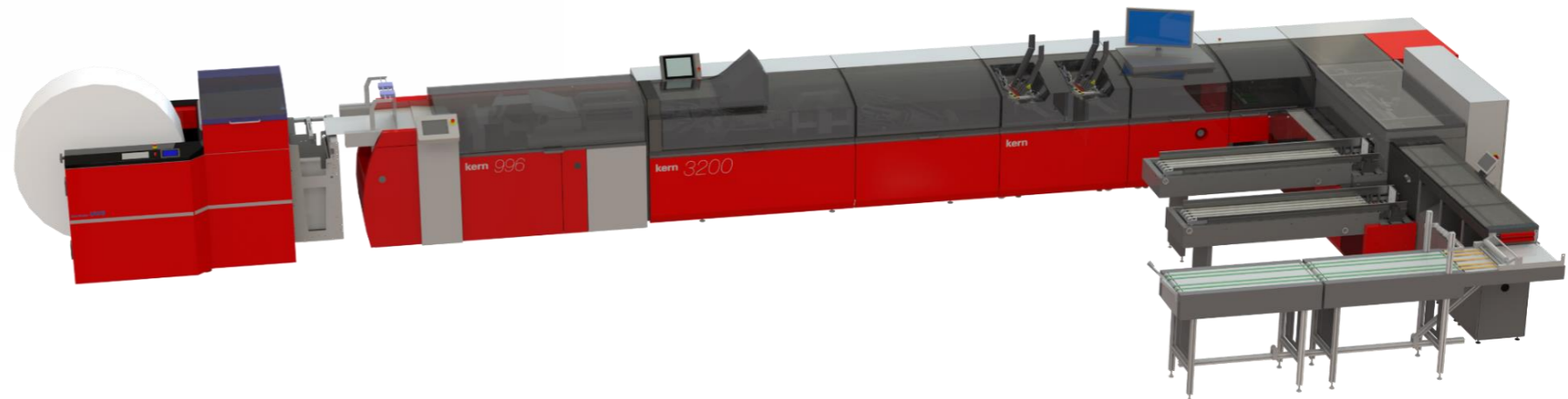




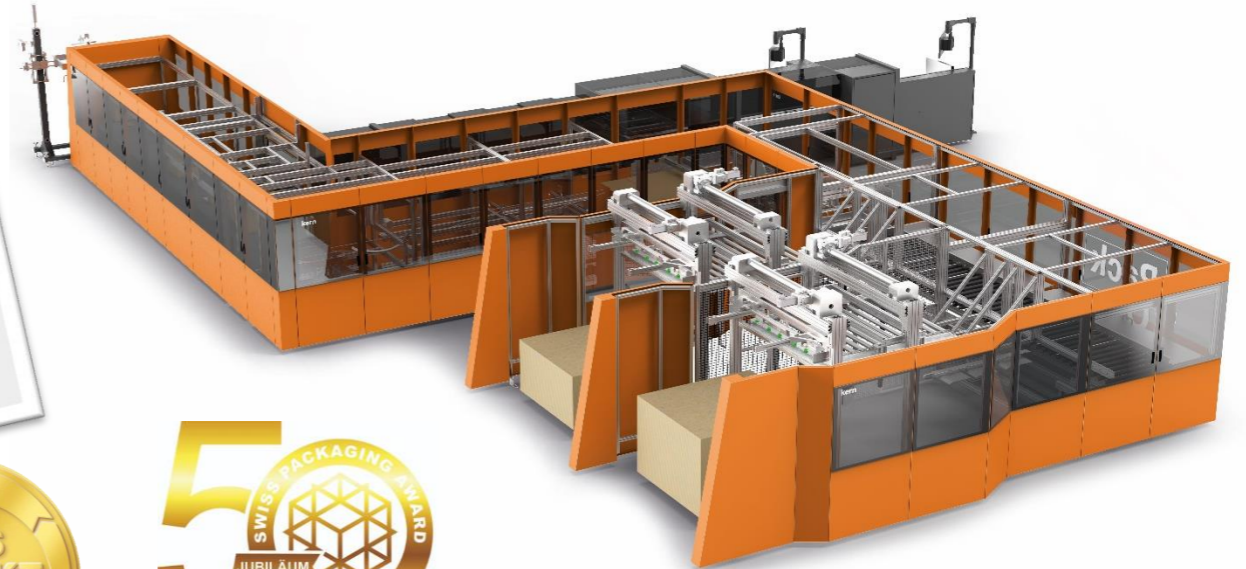
Kern 1600



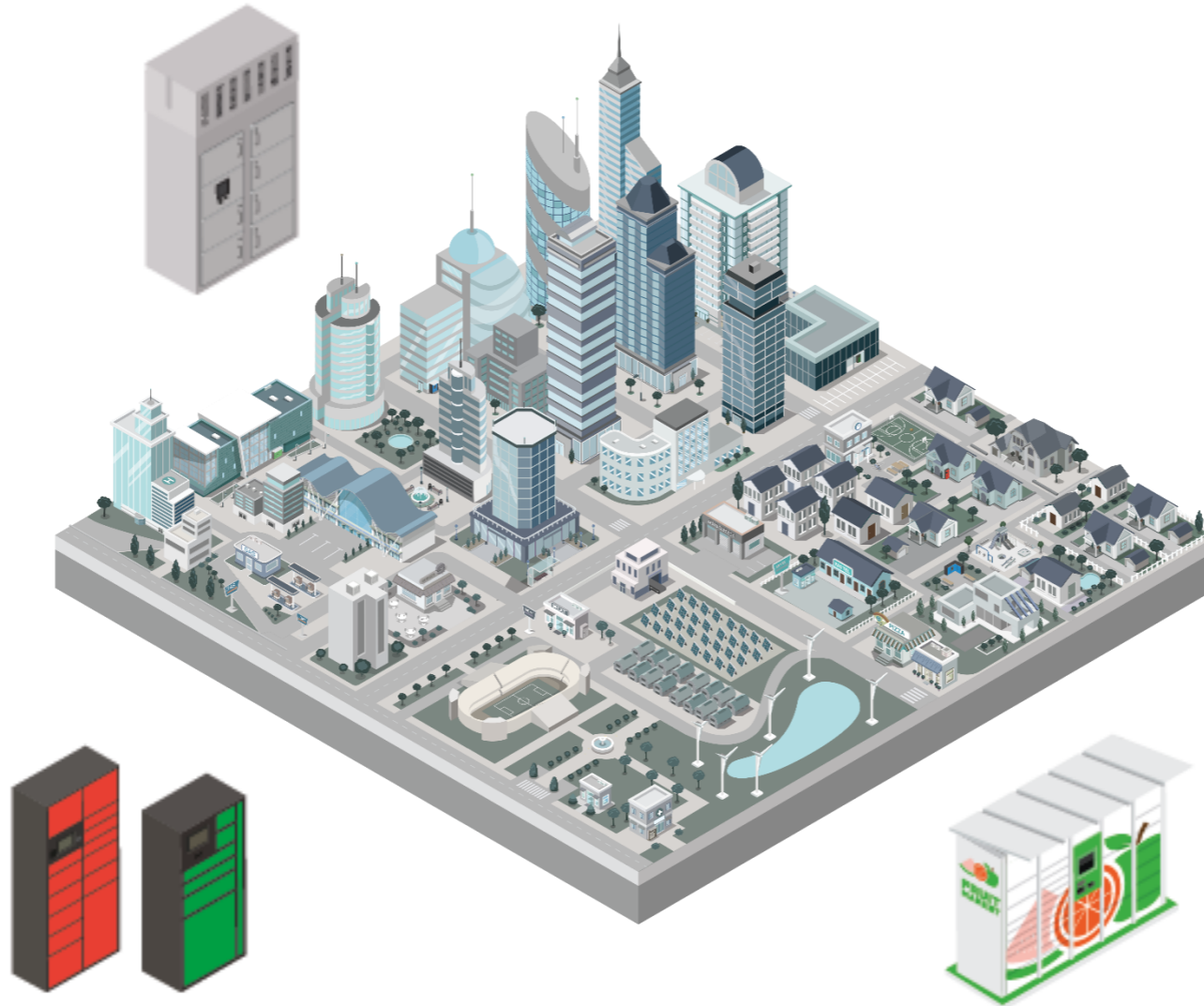
Kern 3200



Strategie der Kern Gruppe → kernPack – PackOnTime®



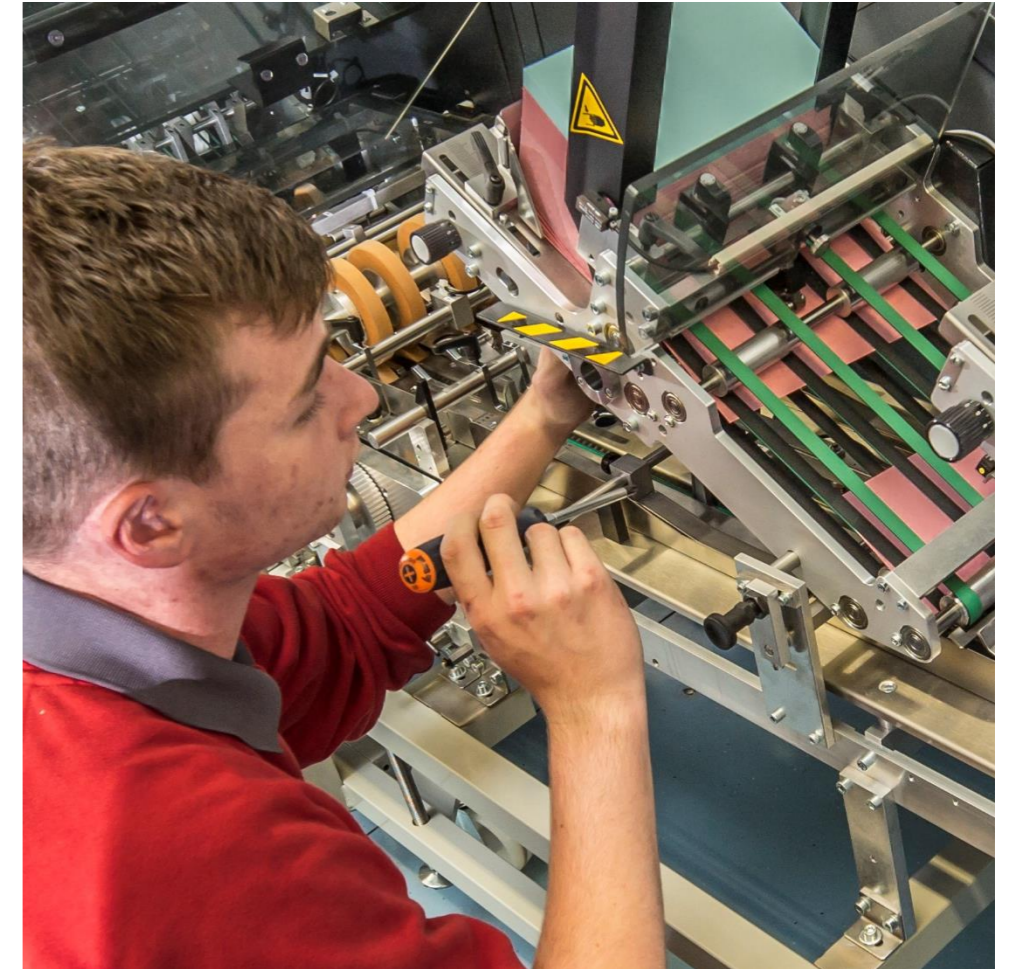
Strategie der Kern Gruppe → kernTerminal





Umfangreiches, zuverlässiges Serviceprogramm

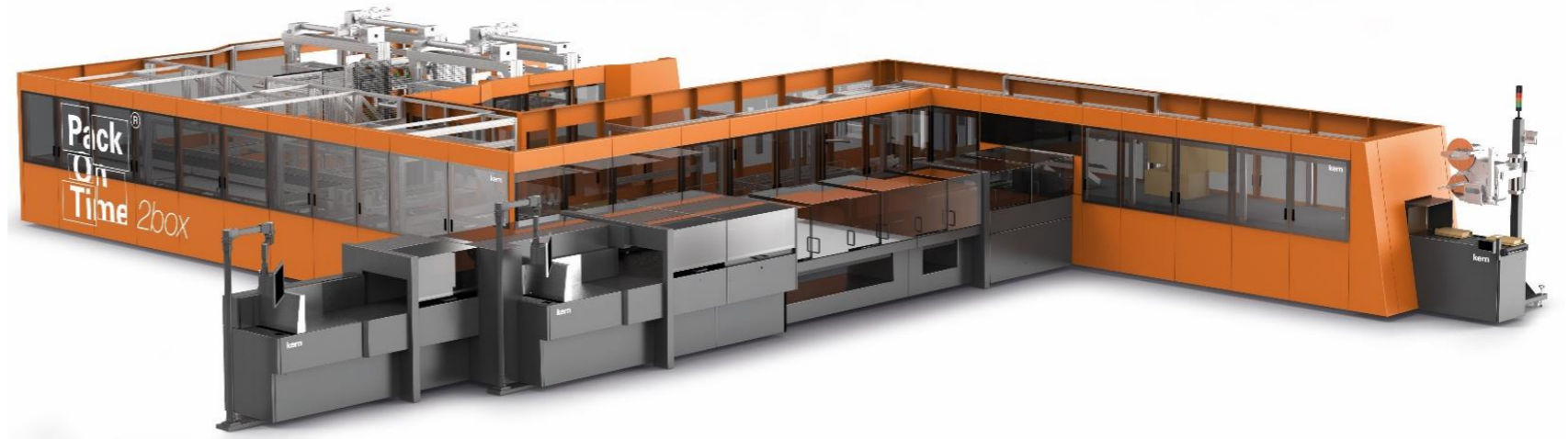
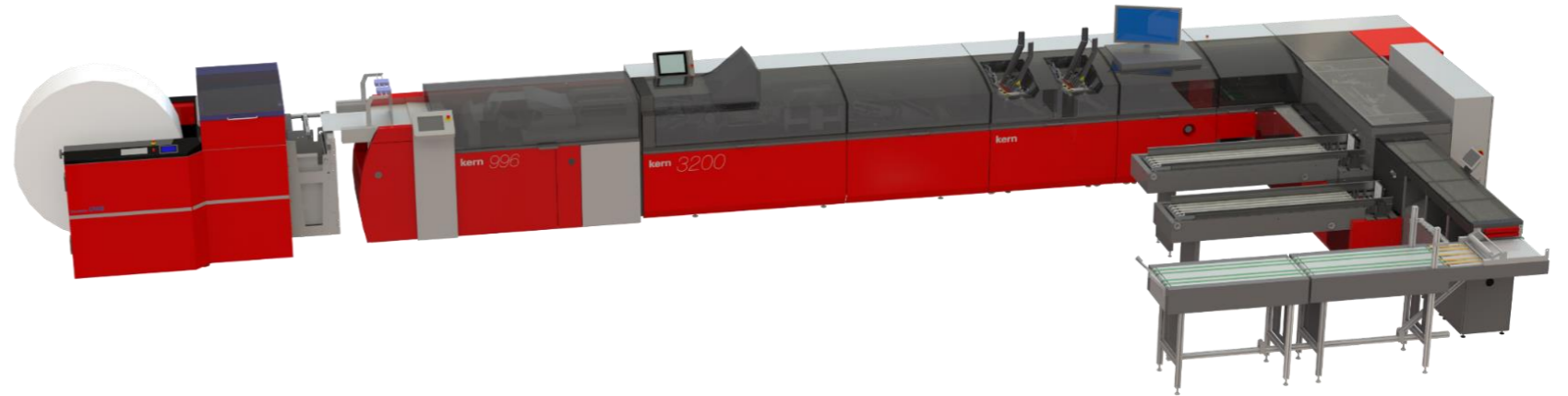
- Persönliche Beratung vor Ort, Bedarfsanalyse, Ausarbeitung einer optimalen Lösung
- Installation der Kern-Systeme
- Systemintegration
- Vor-Ort-Schulung Ihrer Mitarbeitenden
- Umfassender Support in der Betriebsphase
- 24/7 Kundendienst
- Kundenorientierte Servicemodelle
- 2nd und 3rd Level Support in Konolfingen mit direktem Zugang in die Entwicklung



Neue Märkte und neue Herausforderungen



Neue Märkte und neue Herausforderungen



Neue Märkte und neue Herausforderungen

- Neue Kundensegmente und Kundenanforderungen
- Prozesse verstehen und adaptieren können
- Anforderung an die Mitarbeitenden steigt
- Einsatz von Ressourcen und Geld

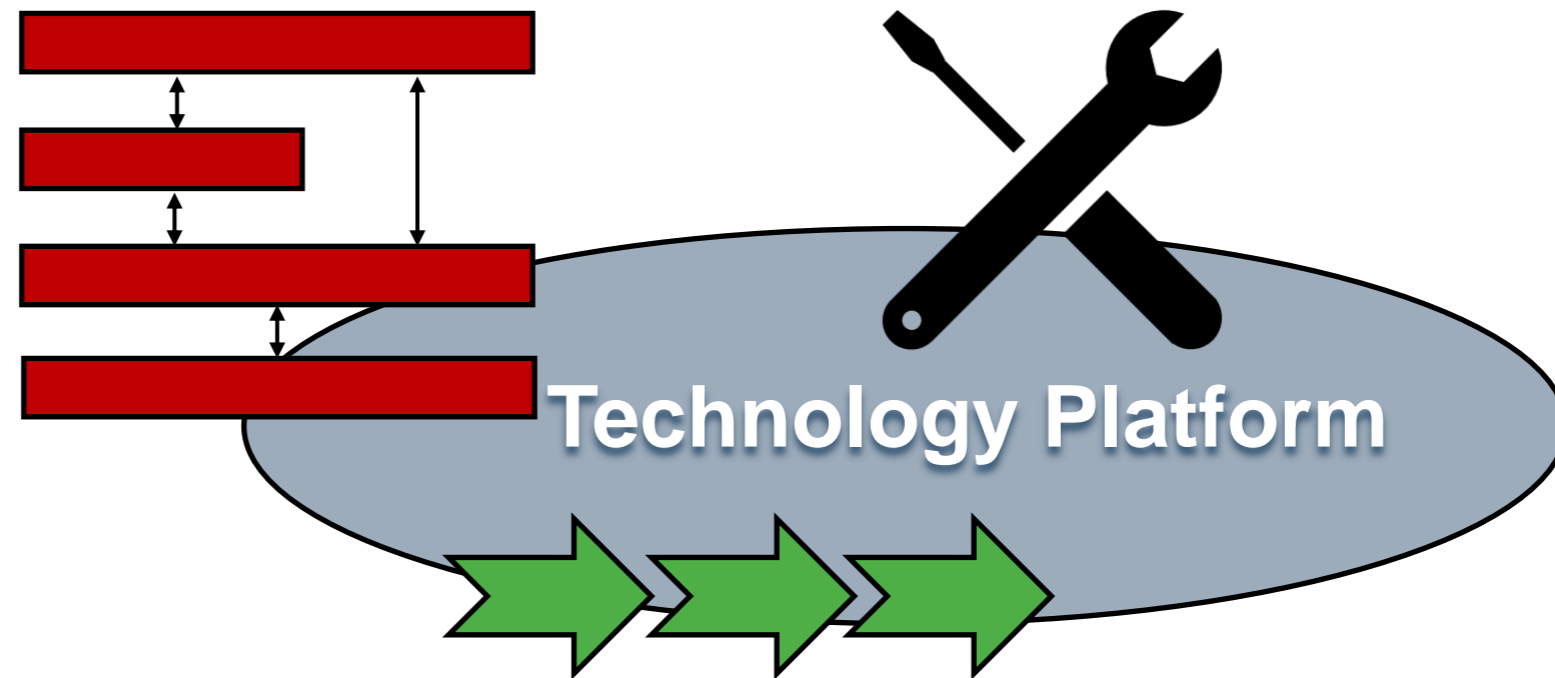


Lösungen und Kundennutzen

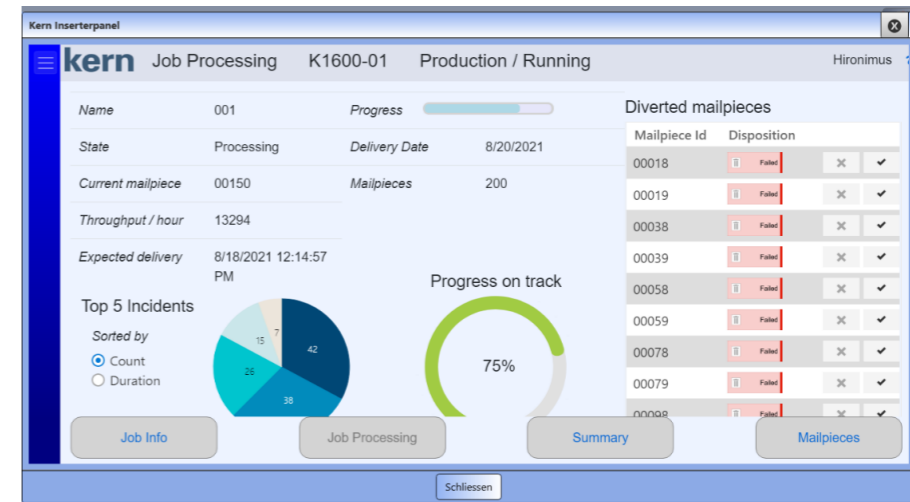
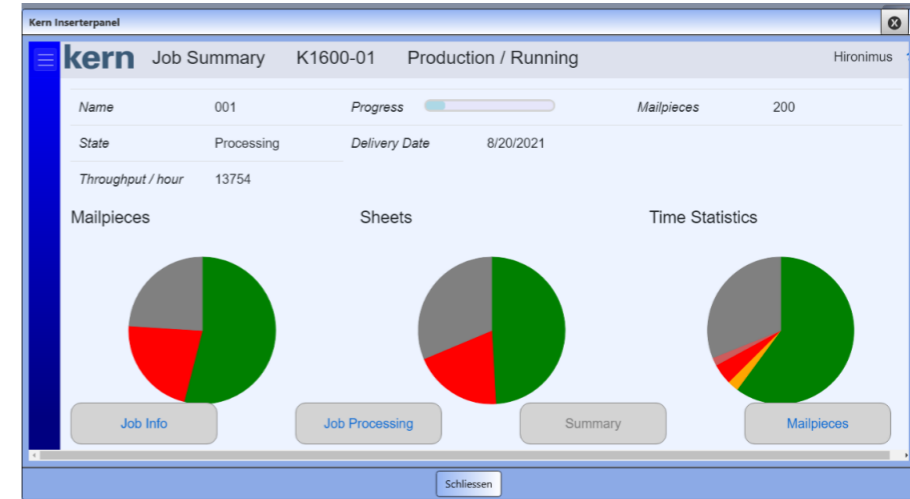
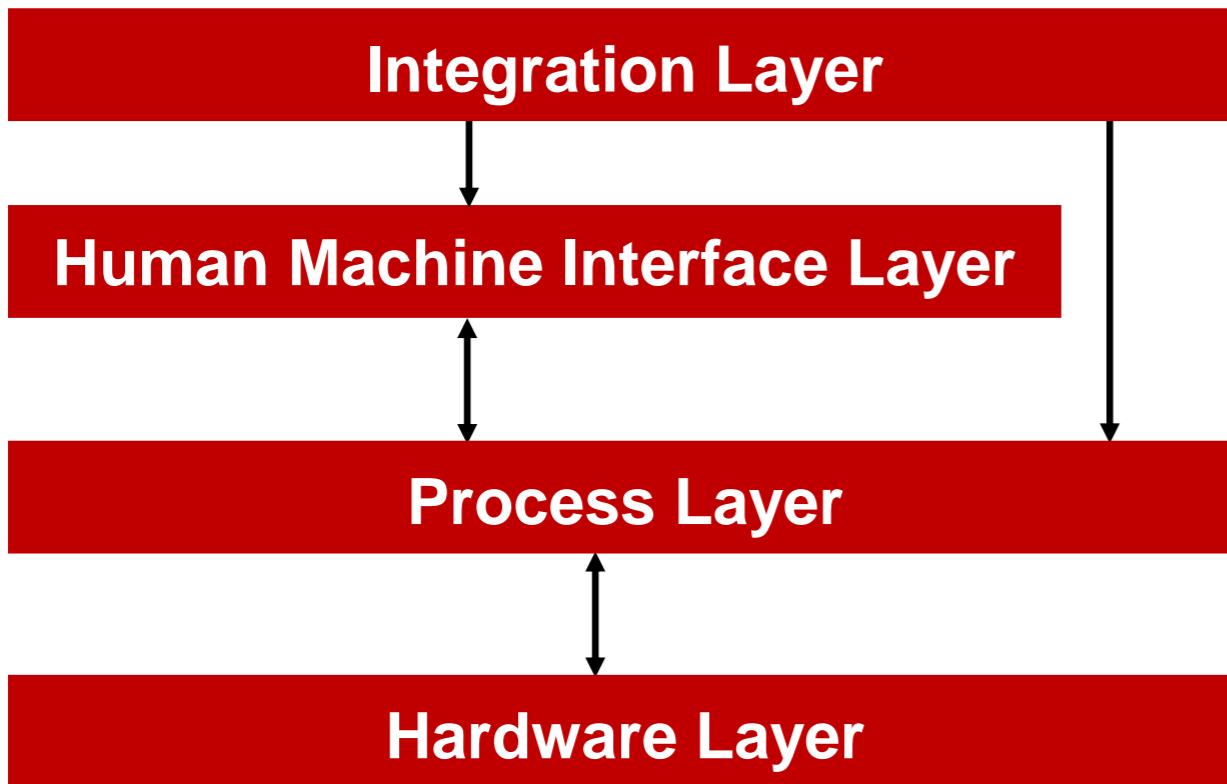


Lösung und Kundennutzen

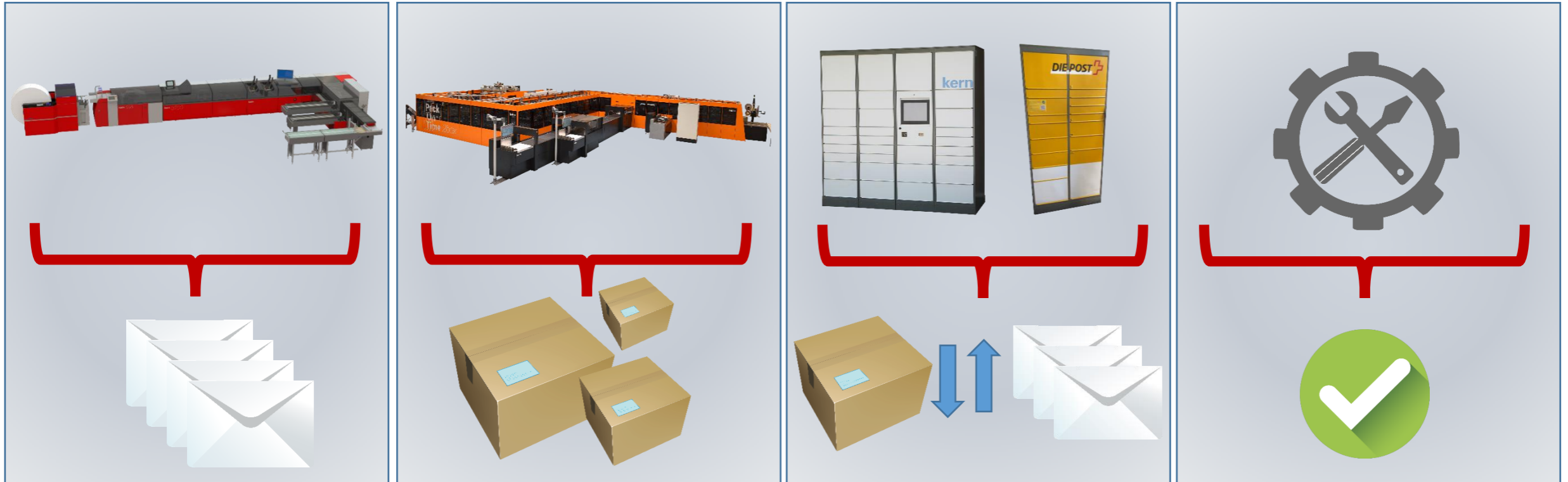
- Aufbau einer standardisierten und modularen Systemplattform
 - Architektur
 - Werkzeuge
 - Prozesse



Lösung und Kundennutzen



Lösung und Kundennutzen

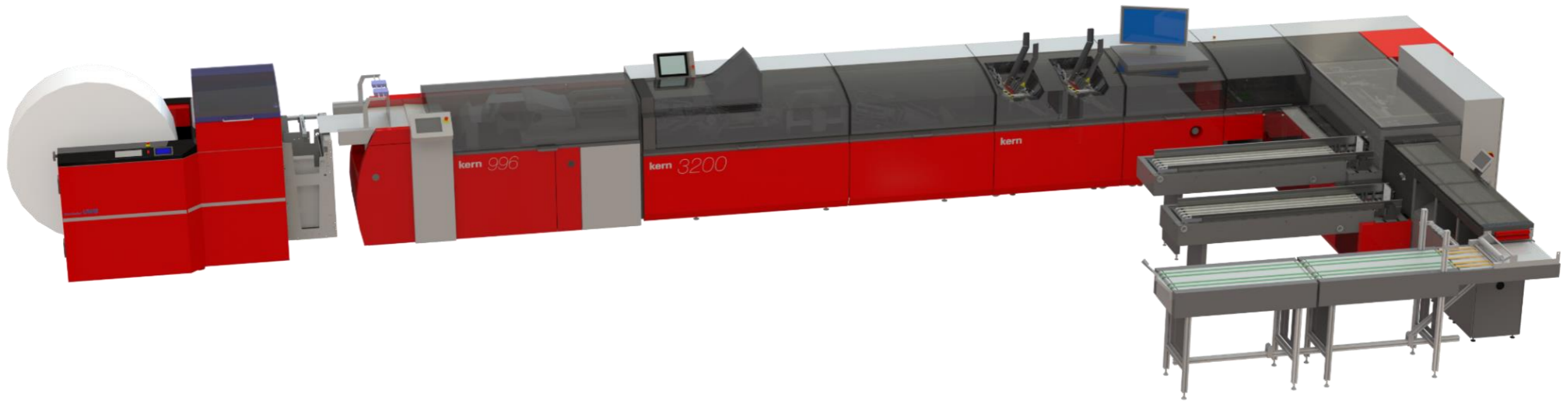


Systemplattform Sphera

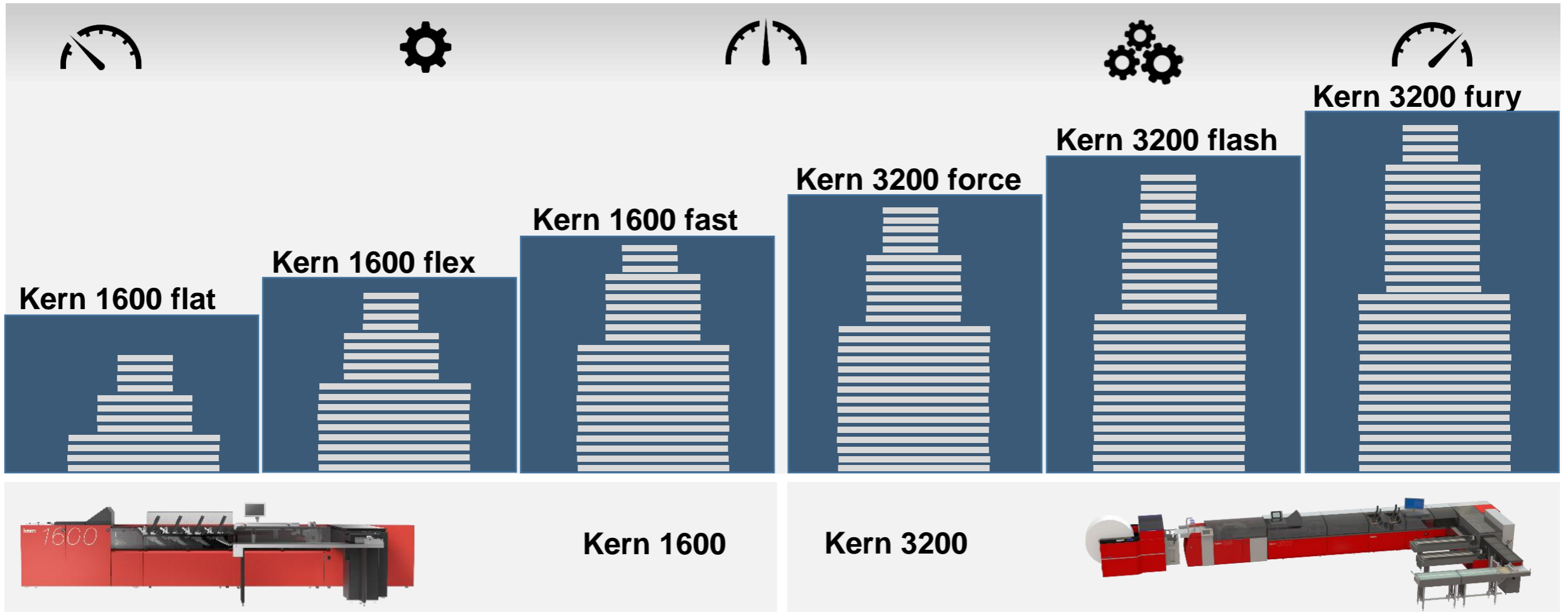
Lösung und Kundennutzen

■ Beispiel K3200

- Basisentwicklung in 6 Monaten
- Feldtest nach 10 Monaten
- Lieferung erste Anlage nach 14 Monaten



Lösung und Kundennutzen



Systemplattform Sphera

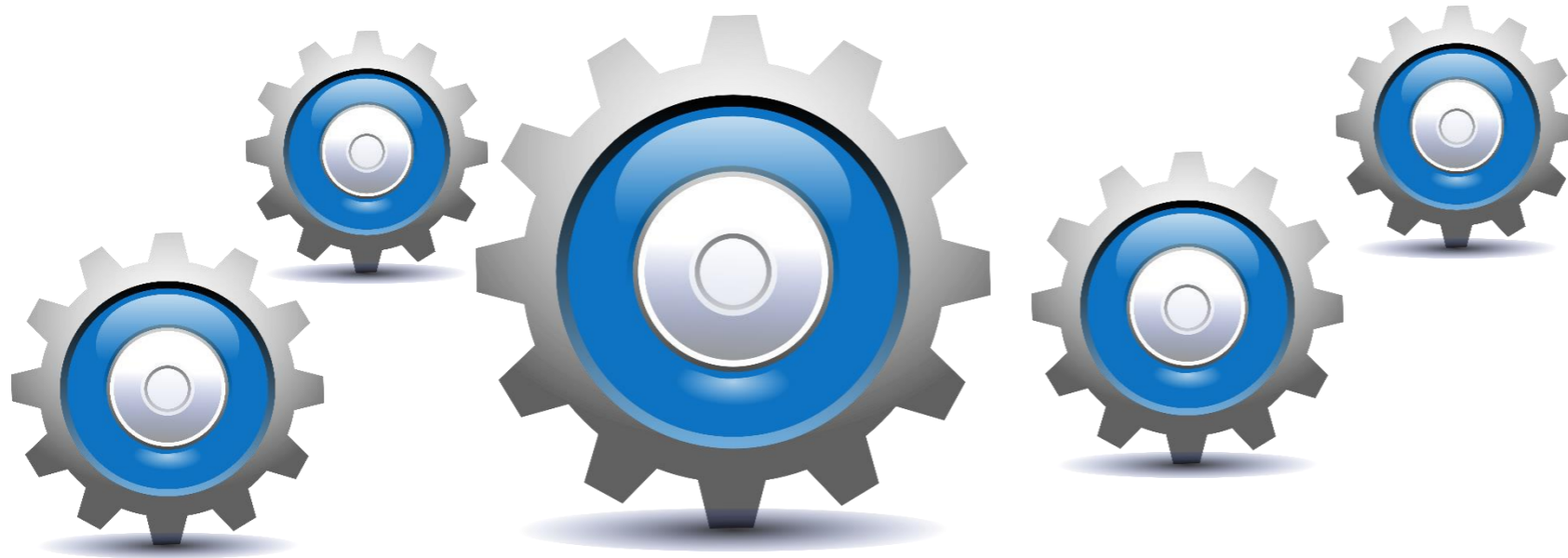
Lösung und Kundennutzen

- Der Kunde kann mit Kern wachsen
- Höchste Flexibilität und Modularität

- Investitionsschutz
- Kompatibilität

Lösung und Kundennutzen

- Gleiche Oberflächen für den Bediener und somit sehr kurze Einführung
- Bediener können problemlos über alle Systeme eingesetzt werden
- Professionelle Serviceleistungen über alle Systeme aus einer Hand
- Kundenanforderungen können rasch umgesetzt werden



Ihr Technologiepartner von der «ersten bis zur letzten Meile»

Kern AG

Hünigenstrasse 16
CH-3510 Konolfingen

Tel. (+41) 31 790 35 35
www.kernworld.com

Herzlichen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!
Besuchen Sie uns am Kern Stand Nr. 40.

